

Субъекты малого предпринимательства должны рассматриваться как необходимый элемент всей национальной экономики, формирующий новое социальное качество, новый средний класс. Все формы предпринимательства должны являться равно конкурентными, правительство должно поощрять инициативное предпринимательство во всех сферах экономической жизни. Для этого необходимо:

1. Уменьшить круг лицензируемых видов деятельности, определить четкий порядок выдачи лицензии и разрешений, не допускать дискриминации субъектов хозяйствования по форме собственности и т.д.

2. Разработать и ввести единую систему упрощенного налогообложения с учётом выявленных недостатков существующей системы, создав равные условия конкуренции для всех форм собственности.

3. Разработать упрощенную систему бухучета и отчетности с указанием конкретных количественных показателей.

4. Определить минимальный срок действия налоговых и иных фискальных актов, причём в течение этого времени изменение данных норм запрещается законом.

5. Обеспечить налоговые льготы для предприятий, направляющих определенный процент прибыли на развитие производства.

6. Стимулировать создание инфраструктуры поддержки предпринимательства.

7. Провести амнистию средств домашних хозяйств, собственников и распорядителей капитала.

Для развития субъектов малого предпринимательства необходимо создать: систему гарантий частной собственности; стимулирующую инвестиционную среду с высокой степенью экономической свободы; высокотехнологические рабочие места; эффективную адресную систему социальной защиты самых бедных членов общества. Это возможно путем выполнения конкретных мероприятий в сфере монетарной, фискальной, инвестиционной, промышленной, сельскохозяйственной, торговой, социальной политики.

ФИНАНСОВЫЙ КАПИТАЛ И ТНК: ПОЛИТЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОЦЕНКИ

Харланович А.С., БГУ

Конец прошлого тысячелетия характеризовался значительными изменениями в экономической политике большинства стран мира, – бывшие государства социалистической ориентации отказались от прежних социально-экономических экспериментов, заведших их в тупик, и начали активно двигаться в сторону свободного рынка. В то же время произошло стирание граней между различными вариантами самой рыночной модели, – Западная Европа частично ограничила социальную ориентированность экономики, а Восточная Азия ослабила государственное вмешательство в хозяйственную жизнь. Кроме того, в мире все более набирает силу процесс взаимозависимости между государствами в экономической, социальной, политической, идеологической и культурной областях.

Республика Беларусь, не оставаясь в стороне от происходящих в мире процессов, ориентируясь на построение рыночной экономики, подошла к одному из самых ответственных моментов, – приватизации нефтегазохимических отраслей экономики. Процесс их приватизации, очевидно, связан с приходом в республику финансовых капиталов мощных транснациональных корпораций. Политико-экономические оценки их проникновения в стратегические отрасли экономики республики, являются одной из важнейших задач современной политической и экономической элиты государства.

Политика развивающихся стран, аналогичных Республике Беларусь, по отношению к транснациональным корпорациям направлена на максимизацию притока их капиталов и передовых технологий для решения первоочередных экономических задач. Именно поэтому они сочетают ограничительные и стимулирующие меры; стараясь направить иностранные инвестиции в конкретные отрасли экономики, более гибко подходят к регулированию их деятельности. В современных условиях развивающиеся страны, как правило, одобряют деятельность транснациональных корпораций на своей территории. Более того, в мире существует конкуренция между ними за привлечение прямых иностранных инвестиций.

Анализ деятельности ТНК и теорий прямых иностранных инвестиций позволяет выделить следующие критерии эффективной деятельности ТНК (по сравнению с чисто национальными компаниями):

- владение природными ресурсами (или доступа к ним), капиталом и знаниями, особенно результатами НИОКР;
- оптимальное расположение своих предприятий в разных странах с учетом размеров их внутреннего рынка, темпов экономического роста, цен и квалификации рабочей силы;
- аккумуляирование капитала в рамках всей системы ТНК, включая заемные средства в странах расположения зарубежных филиалов, и приложение его в наиболее выгодных для компании обстоятельствах и местах.

Транснациональные корпорации действуют через свои дочерние предприятия и филиалы в десятках стран мира по единой научно-производственной и финансовой стратегии, формируемой в «мозговых трестах». Они обладают огромным научно-производственным и рыночным потенциалом, обеспечивающим высокий динамизм развития. Кроме того, ТНК неоднократно демонстрировали способность нарушать изоляцию национальных экономик, вовлекая их в единый процесс с мировым экономическим сообществом, что достаточно актуально для все еще недостаточно «открытой» экономики республики. Они служат важнейшим средством передачи новых технологий, распространения информации о новых продуктах.

Конечно же, очевидно, что в целом республика выиграет от притока инвестиций крупных ТНК. Их приход приводит к существенному экономическому росту, и способствует формированию положительного инвестиционного имиджа страны. Кроме того, преимущества, которые несут за собой крупные иностранные инвестиции не исчерпываются количественными показателями, а переходят в качественную составляющую. Деятельность ТНК вынуждает администрацию местных компаний вносить коррективы в технологические процессы, сложившуюся практику производственных отношений, а также выделять больше средств на подготовку и переподготовку работников, больше внимания обращать на качество продукции, ее дизайн, потребительские свойства. Чаще всего за иностранными инвестициями стоят внедрение новых технологий, выпуск новых видов продукции, новый стиль менеджмента, использование всего лучшего из практики зарубежного бизнеса. В целом приход капитала крупных ТНК приводит к положительной динамике в плане роста занятости населения, наполнения рынка продукцией, необходимой потребителю, повышение налоговых поступлений, существенному росту затрат на НИОКР и др.

Однако необходимо отметить, что наряду с положительными моментами прихода капитала крупных ТНК, существует и их негативное влияние на экономику тех стран, где они функционируют. Такие компании всегда склонны приватизировать прибыль и национализировать убытки. К тому же они нередко стремятся поставить под свой контроль власть, в том числе на уровне регионов. Не стоит забывать и о том, что такие компании становятся проводниками зарубежного политического влияния. Кроме того, ТНК осуществляя свою деятельность, нередко нарушают законодательство страны пребывания. Так, ими создана специфическая форма перевода капиталов посредством трансфертных цен (в том числе специально заниженных или завышенных), которые устанавливаются самими транснациональными корпорациями при поставках товаров и предоставлении услуг своим дочерним компаниям и филиалам в рамках корпораций (то есть сделки между филиалами одной и той же

транснациональной корпорации осуществляются по заранее установленным корпорацией ценам), манипулируя которыми, дочерние компании ТНК, действующие в различных странах, умело обходят национальные законодательства, укрывая доходы от налогообложения путем перекачивания их из одной страны в другую.. Поэтому трансфертные цены на продукцию транснациональных корпораций являются весьма злободневной проблемой, требующей жесткого законодательного регулирования.

Нередко транснациональные корпорации способны влиять и на другие сферы общественной жизни, а самые крупные и могущественные корпорации в состоянии уклоняться от экономического и политического контроля со стороны принимающих государств. В истории имели место случаи, когда иностранные инвесторы добивались поддержки своих действий от политического руководства независимо от их последствий для местного населения и благосостояния страны в целом. Нередко, испытывая давление со стороны правительства принимающей страны, транснациональные корпорации были вынуждены покинуть страну и переместиться в другую – с более лояльным правительством.

Отрицательное воздействие транснациональных корпораций на экономику развивающихся стран также представлено опасностью их превращения в место сброса устаревших и экологически опасных технологий, захватом иностранными фирмами наиболее развитых и перспективных сегментов промышленного производства и научно-исследовательских структур принимающей страны. ТНК, обладающие даже в моменты экономических потрясений крупными финансовыми ресурсами, активно используют плохую конъюнктуру для осуществления захвата других фирм, навязывают компаниям принимающей страны неперспективные направления, снижают выпуск продукции, если конкурентоспособность данного государства по тем или иным причинам снижается. Кроме того, ТНК имея сильное влияние на экономику страны, могут в ряде случаев противодействовать ей, отстаивая свои интересы.

Республика Беларусь, до сих пор фактически пребывая на той (социалистической) чаше весов, предпринимает попытку сделать неизбежный, но в то же время важный и ответственный шаг в сторону свободного и очень жесткого современного рынка. Задача экономистов республики правильно оценить их последствия и предпринять меры для предотвращения их негативных последствий.

ТЕОРИЯ АГЕНСКИХ ОТНОШЕНИЙ КАК ОСНОВНАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ СОВРЕМЕННОЙ КОНЦЕПЦИИ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ